



Torsten W. Roth
Geschäftsführer
SPM 2000.group



Sehr geehrte Weiterbildungsinteressierte,
herzlich willkommen bei SPM 2000.

Mit unserem neuen halbjährlichen Seminarprogramm bieten wir Fach- und Führungskräften, Selbstständigen, Trainern und Beratern Seminare und Ausbildungen für Ihre berufliche Weiterentwicklung.

Durch den Besuch unserer Schulungen werden Sie oder Ihre Mitarbeiter leistungsfähiger in der Kommunikation und im Umgang mit anderen Menschen. Und dies führt zu mehr Erfolg, z.B. im Kundenumgang, bei Verhandlungen, im Verkauf, bei der Mitarbeiterführung, bei Training und Beratung sowie in vielen weiteren Kommunikations- und Präsentationssituationen.

Wir wünschen Ihnen viel Spaß beim Lesen dieser Seminarübersicht. Gerne stehen wir Ihnen persönlich für Fragen zur Verfügung oder freuen uns über Ihren Besuch in unserem innovativen Seminarzentrum in Leipzig (Infos unter <http://www.seminarzentrumleipzig.de>).

Sie erreichen uns telefonisch unter 0341-333 84 20 oder über unsere Website <http://www.spm2000.de>.

Herzliche Grüße von

Torsten W. Roth
Geschäftsführer SPM 2000

PS: Hier noch ein wichtiger Termin für alle angehenden Trainer: Melden Sie sich für unsere Junior-Trainer Ausbildung* ab dem 25.11.2011 an.

Seminarzentrum Leipzig Programm Oktober 2011 bis April 2012

Seminare und Ausbildungen

für Fach- und Führungskräfte,
Selbstständige, Trainer,
Berater





Seminare für Trainer und Berater

Weiterbildung zum General Trainer (GT)

Seminar zum Thema: Wie kann ich andere Menschen überzeugen und professionell anleiten.

Ziel: In einem optimalen Mix aus Theorie und Praxis erlernen Sie die entscheidenden Erfolgsmethoden menschlicher Kommunikation und Interaktion.

Inhalte: Kommunikation, Wissensvermittlung und Verhaltensanpassung in der Gruppe; Präsentation, Improvisation, Entertainment; Coaching und Feedback; Umgang mit Schwierigkeiten und Veränderungen; Vor- und Nachbereitung von Veranstaltungen; Business-Etikette.

Geeignet für: Trainer, Berater, Fach- und Führungskräfte aus Unternehmen.

Besonderheiten: Mit 50% Praxisanteil und in den Intensitätsstufen Freshman, Intermediate, Advanced. Zertifizierung optional möglich.

Termine, Dauer und Preise:

➤ **GT Freshman mit theoretischen Vorkenntnissen**
14.04. - 20.04.12 und 23.04. - 27.04.12
12 Tage, 4595,- € p.P. zzgl. MwSt.

➤ **GT Intermediate mit praktischen Vorkenntnissen**
18.04. - 20.04.12 und 23.04. - 27.04.12
8 Tage, 2995,- € p.P. zzgl. MwSt.

➤ **GT Advanced mit umfangreichen Vorkenntnissen**
23.04. - 27.04.12
5 Tage, 1995,- € p.P. zzgl. MwSt.

Vom Trainer zum Berater (1/2-tägiges Impulsseminar)

Ziel: Erweitern Sie Ihre Kompetenz und nutzen Sie zusätzliche Marktchancen.

Inhalte: Unterschiede und Gemeinsamkeiten von Training und Beratung: Was zeichnet Trainer bzw. Berater aus und wie grenzen sie sich voneinander ab?; Aufzeigen zusätzlicher Arbeits- und Einkommensmöglichkeiten durch die Beratertätigkeit.

Referent: Torsten W. Roth, Geschäftsführer und Trainer
Dauer und Preise: 1/2 Tag, 14.00 - ca. 17.30 Uhr, 265,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termine: 07.10.2011,
3-tägiges Nachfolgeseminar 09.11. - 11.11.2011

*Junior-Trainer Ausbildung

Termine und weitere Informationen unter 0341-333 84 20.



Seminare für Fach- und Führungskräfte

Grundlagen der Kommunikation

Ziel: Verbesserung von Ausdrucksstärke und Verständlichkeit gegenüber dem Gesprächspartner.

Inhalte: Kommunikationsmodelle und -arten (Körpersprache, Sprechweise, Stimme); Sach- und Beziehungsebene; die 5 besten Fragetechniken; zuhören und wahrnehmen; zieladäquates und situationsgerechtes kommunizieren.

Dauer und Preise: 2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 12.12. - 13.12.2011, alternativ auf Anfrage.

Professionell präsentieren und moderieren

Ziel: Präsentieren Sie prägnant, interessant sowie überzeugend und holen Sie bei der Moderation alle in's Boot.

Inhalte: Zielsetzung, Planung, Vorbereitung; überzeugend und begeisternd präsentieren; visualisierend und zuhörerbezogen moderieren; Medien und Techniken beherrschen; Umgang mit Lampenfieber und Black-out; mentales Training zum Erfolg.

Dauer und Preise: 2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 14.11. - 15.11.2011, alternativ auf Anfrage.

Gesprächs- und Verhandlungstraining für Frauen

Ziel: Mit Persönlichkeit und Durchsetzungsstärke ans Ziel.

Inhalte: Die optimale Ausgangssituation; Motive und Motivation in der Verhandlungssituation; persönliche Stärken und Schwächen in Verhandlungen erkennen und bewusst einsetzen; „Typisch Mann“ – „Typisch Frau“; un-bewusste Signale; Strategie und Taktik.

Dauer und Preise: 2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 10.11. - 11.11.2011, alternativ auf Anfrage.

Erfolgreich verkaufen

Ziel: Einfacher und mehr verkaufen.

Inhalte: Struktur und Vorbereitung – was ist Ihr Ziel?; den Kunden verstehen; Kaufmotive erfassen und Bedarf ermitteln; Ihre Persönlichkeit - authentisch und individuell verkaufen; die Sprache des Kunden sprechen, empfängerbezogen kommunizieren; Kauf- und Warnsignale erkennen; Entscheidungshilfen und Abschlusstechniken.

Dauer und Preise: 2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 08.12. - 09.12.2011, alternativ auf Anfrage.



Seminare für Fach- und Führungskräfte

Grundlagen der Führungskompetenz

Ziel: Führungsinstrumente und Methoden effektiv anwenden, Mitarbeiter zielorientiert führen.

Inhalte: Kommunikation und Führung; delegieren, priorisieren, finalisieren; persönlichen Führungsstil und Führungsverhalten erkennen und weiterentwickeln; Teamleading und Teamprozesse; Ziele und Motivation.

Dauer und Preise: 3 x 2 Tage, 2115,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termine: 26.01. - 27.01.2012,
02.02. - 03.02.2012,
09.02. - 10.02.2012, alternativ auf Anfrage.

Erweiterung der Führungskompetenz

Ziel: Stärken stärken, machen Sie Ihre Mitarbeiter erfolgreicher, zeigen Sie persönliche Potenziale auf.

Inhalte: Überzeugungs- und Argumentationsstärke; Mitarbeitermotivation durch „Lob und Tadel“; Zielvereinbarungsgespräche führen; die Führungskraft als Coach; Reflexion und Rollenverständnis; persönliche Abgrenzung.

Dauer und Preise: 3 Tage, 1225,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 30.01. - 01.02.2012, alternativ auf Anfrage.

NLP kompakt für Führungskräfte

Ziel: Erlernen Sie das Erfolgskonzept der Kommunikation.

Inhalte: Sich selbst und andere wahrnehmen, verstehen, motivieren und steuern; Ziele formulieren und zielorientiert handeln; versteckte Ressourcen bei sich und anderen aktivieren; überzeugend argumentieren.

Dauer und Preise: 2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 08.03. - 09.03.2012, alternativ auf Anfrage.

Motivation als Führungsinstrument

(1/2-tägiges Impulsseminar)

Ziel: Erkennen und nutzen Sie die Motive anderer Menschen bei der Führung.

Inhalte: Ursprung und Wirkung von Motivation; Motivationsarten, Ziele und Dauer; Motivationsstile und Menschentypen, Motivation und Gruppendynamik.

Dauer und Preise: 1/2 Tag, 14.00 - ca. 17.30 Uhr, 265,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termine: 07.03.2012,
2-tägiges Nachfolgeseminar 17.04. - 18.04.2012



Seminare zur Persönlichkeitsentwicklung

Erfolgreich mit Persönlichkeit

Ziel: Eigene Potenziale erkennen und bewusst nutzen.

Inhalte: Persönlichkeitsmodell – Typologie; Stärken und Chancen; Wahrnehmung und Wirkung; Denk-, Verhaltens- und Kommunikationsmuster reflektieren; Veränderung initiieren.

Dauer und Preise: 1 1/2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 24.11. - 25.11.2011, alternativ auf Anfrage.

Stress und Konflikt

Ziel: Erkennen Sie Stress-Potenziale und lösen Sie Konflikte.

Inhalte: Die eigenen inneren Stressfaktoren erkennen; Handlungs- und Lösungsstrategien erarbeiten; vom eigenen „inneren“ Stress (intraindividuellem Stress) zum „zwischenmenschlichen“ Stress (interindividuellem Stress); die Gefährdung des Selbstwerts verstehen lernen; konkrete Konfliktlösungsstrategien erarbeiten.

Dauer und Preise: 1 1/2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termin: 05.03. - 06.03.2012, alternativ auf Anfrage.

NLP Balance für innere Zufriedenheit - Spezial-Seminar!

Ziel: Lernen Sie, wie Sie Beruf und Privatleben in Einklang bringen und wie Sie dabei Sie selbst bleiben.

Inhalte: Erkennen und verstehen der eigenen Komfortzone (Ihre Bedürfnisse, Motive, Verhalten); Erleben Sie alltägliche Situationen völlig anders, indem Sie sich darin hineinfühlen, reflektieren und daraus neue Erkenntnisse für sich selbst gewinnen.

Dauer und Preise: 1 1/2 Tage, 835,- € p.P. zzgl. MwSt.

Trainer: Torsten W. Roth (zertifizierter NLP Trainer)

Termin: 23.02. - 24.02.2012, alternativ auf Anfrage.

Selbstorganisation und Zeitmanagement (1/2-tägiges Impulsseminar)

Ziel: Kommen Sie besser und schneller zu den gewünschten Ergebnissen.

Inhalte: Prioritäten setzen; Planungstechnik; Überblick behalten; Verhalten bei Störungen und Unterbrechungen; Medien wie Outlook, Notizzettel & Co.; Nutzen von Mentaltechniken.

Dauer und Preise: 1/2 Tag, 9.00 - ca. 13.00 Uhr, 265,- € p.P. zzgl. MwSt.

Termine: 25.11.2011,
2-tägiges Nachfolgeseminar 08.03. - 09.03.2012

Informationen zum Seminarzentrum Leipzig

Standort:

SPM-2000 Consulting GmbH
Seminarzentrum
Gohliser Straße 7
D-04105 Leipzig

Postanschrift:

SPM-2000 Consulting GmbH
Seminarzentrum
Postfach 100735
D-04007 Leipzig

Parkmöglichkeiten: Gohliser Straße und Seitenstraßen, Parkhaus Zoo (7 Minuten entfernt).

Kontakt: Tel. 0341-333 84 20, Fax. 0341-333 84 02

Internet: www.spm2000.de

E-Mail: seminarzentrum@spm2000.de

Schnupper - Gutschein

Gutschein für einen kostenlosen Schnuppertag in einem offenen Seminar für Fach- und Führungskräfte aus Unternehmen sowie für freie Berufe.

Gutschein einlösbar unter

www.spm2000.de/gutschein.html

Pro Person Einlösung eines Gutscheines möglich.
Teilnahme solange Kontingent verfügbar.
Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

Buchungsformular

Bitte per Fax 0341-333 84 02 versenden oder senden an
SPM-2000 Consulting GmbH Postfach 100735,
D-04007 Leipzig

Anmeldung zu einer Weiterbildungsveranstaltung (Mehrfachtermine sind möglich):

Bei gleichzeitiger Buchung von 2 und mehr Seminaren erhalten Sie ab dem 2. Seminar 10% Rabatt.

Name des Seminares	Preis	Termin
_____	_____	_____
_____	_____	_____
_____	_____	_____

Sie werden in kleinen Seminargruppen von i.d.R. 8 - 12 Personen geschult. Verpflegung im Preis enthalten.

Gewünschte Übernachtungen (nicht im Seminarpreis enthalten):

Name/-n _____

Einzelzimmer

Doppelzimmer

Anzahl der Übernachtungen, vom _____

Name _____

Vorname _____

Firma _____

Straße _____

PLZ _____ Ort _____

Telefon _____
für Rückfragen

E-Mail _____
für Rückfragen

Ich bestätige meine Anmeldung zur angegebenen Weiterbildung. Die AGBs (einzusehen auf www.spm2000.de) habe ich zur Kenntnis genommen und akzeptiere diese.

Datum /Unterschrift _____

Nach Eingang der Anmeldung erhalten Sie eine Buchungsbestätigung, die Rechnung sowie weitere Informationen zum Seminarablauf bzw. Informationen zur angefragten Hotelbuchung.